

Как мы продемонстрировали клиенту весь ассортимент ювелирного магазина на небольшом островке в ТЦ

Поставка сенсорного стола, разработанного индивидуально для SOKOLOV с уникальным ПО и дизайнерским решением.



Как бренд ювелирных украшений SOKOLOV показал весь свой ассортимент на небольшой оффлайн-площадке в ТЦ и стал привлекать еще больше клиентов для закрытия их запроса здесь и сейчас.

О клиенте:

Бренд Ювелирных украшений SOKOLOV.

<https://sokolov.ru/>

Tel.: 8-800-200-81-95

bm-technology.ru

Бренд ювелирных украшений SOKOLOV — это крупный и известный производитель и розничный продавец ювелирных изделий в России и за рубежом. Основанная в 1993 году, компания SOKOLOV приобрела большую популярность благодаря своим качественным и стильным изделиям. Компания специализируется на производстве ювелирных изделий из драгоценных металлов, таких как золото и серебро, а также украшений со вставками из драгоценных камней.

Задача:

Ограниченные площади островков не позволяют выложить весь ассортимент украшений.

Проблема заключается в том, что из-за ограниченного пространства на островках невозможно представить всю коллекцию украшений, что отталкивает потенциальных клиентов и заставляет их говорить “пойду похожу еще по ТЦ, если не найду, то вернусь”. По статистике такие клиенты не возвращаются.

Чтобы клиенты не уходили к конкурентам, отдел интеграций BM GROUP создает следующее **уникальное решение** для нашего клиента:

Уникальное интерактивное устройство, которое может быть интегрировано в витрины. Это устройство позволяет менеджеру, работающему на островке, провести презентацию клиенту с использованием большого экрана и продемонстрировать всю коллекцию украшений. Клиент также имеет возможность сделать заказ с доставкой или выполнить другие действия.

Сенсорный стол для бренда SOKOLOV:

- Уникальное по функционалу и дизайну устройство
- Легкость использования
- Интегрируется в витрину (экран буквально вписан в стол островка и составляет единое целое с ним)
- Прочное и долговечное (экран остается ярким навсегда)

Чтобы усилить эффект презентации, менеджер может показывать видео и фотосессии, где люди демонстрируют украшения. В результате каждый десятый клиент, который пользуется устройством, совершает покупку.

Для оборудования было разработано уникальное ПО под запрос клиента.



Перспективы и возможности:

Такое устройство может быть масштабировано для использования на других островках SOKOLOV с подобным форматом продаж.

Проект был успешно реализован, мы получили благодарственное письмо от бренда SOKOLOV.

“Хотелось бы отметить внимание к деталям при производстве интерактивного оборудования, соблюдение сроков поставки, а также оперативное решение всех возникающих вопросов в процессе реализации проектов. Ваше оборудование не оставляет равнодушными даже самых требовательных заказчиков”.

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «СВ РИТЕЙЛ»

«SV Retail» Limited Liability Company

место нахождения: 129343, город Москва, проезд Серебрякова, д. 4, стр. 1, офис 31А
ИНН 7716918034, ОГРН 1187746709677
р/с 40702810038000004499 в ПАО Сбербанк г. Москва
к/с 30101810400000000225, БИК 044525225

БЛАГОДАРСТВЕННОЕ ПИСЬМО

Компания ООО «СВ РИТЕЙЛ» выражает благодарность за плодотворное сотрудничество коллективу ООО «БИЭМ ГРУПП ИНТЕГРАТОР», в лице руководителя проектов Чистяковой Виктории и Брижанову Антону.

Хотелось бы отметить внимание к деталям при производстве интерактивного оборудования, соблюдение сроков поставки, а так же оперативное решение всех возникающих вопросов в процессе реализации проектов. Ваше оборудование не оставляет равнодушным даже самых требовательных заказчиков!

Надеемся на дальнейшее благотворное сотрудничество!

Ахременко Т.Н.





ООО «БИЭМ ГРУПП ИНТЕГРАТОР»

ИНН 9709070396, КПП 770901001, ОГРН 1217700138920

105120, г. Москва, пер. Полуярославский, дом 10 корпус 2, этаж 3, офис 305